



Atradius

Managing risk, enabling trade

OX2

Cautions dans le secteur des énergies renouvelables

En résumé

Entreprise
OX2

Secteur d'activité
Energies Renouvelables

Marché
Europe

Challenge
Accélérer et faciliter la conclusion de contrats et soutenir le développement des projets d'OX2 dans l'environnement en constante évolution de l'industrie de l'énergie éolienne.

Résultats
Nous avons respecté des délais serrés et proposé des solutions flexibles et sur mesure pour soutenir la croissance rapide d'OX2.

La solution pour réussir
Nous comprenons le secteur d'activité d'OX2 et nous nous assurons que nous sommes toujours à l'écoute et prêts à agir sur de nouvelles opportunités commerciales.

Objectifs

L'un des principaux objectifs de la stratégie commerciale d'OX2 est d'identifier et de gagner des opportunités commerciales qui peuvent les aider à assurer leur viabilité à long terme dans le secteur de l'énergie. Il ne s'agit pas seulement de créer de la croissance commerciale. OX2 a été fondée sur l'idée même de développer des solutions énergétiques durables et rentables à large échelle, dans le but ultime de créer une planète 100 % durable.

OX2 évolue dans un marché concurrentiel mondial. Les solutions de cautionnement d'Atradius ont un rôle à jouer dans ce contexte et sont utilisées pour aider à gagner des marchés et à garantir des relations à long terme. Paul Stormoen, PDG d'OX2, explique : "Nous utilisons une gamme de produits de cautionnement Atradius,

notamment des garanties de bonne fin, des garanties de maintenance, des garanties de paiement et des garanties environnementales, qui nous aident dans l'exécution de ces marchés, à obtenir des autorisations environnementales et à sécuriser nos relations avec les investisseurs".



Nous avons des attentes très élevées vis-à-vis de nos fournisseurs et, d'après notre expérience, nous pouvons faire confiance à Atradius pour les satisfaire.

Paul Stormoen - PDG
OX2



Notre rôle

Notre rôle est de fournir à OX2 les types garanties sur mesure dont ils ont besoin pour conclure ou exécuter un contrat. Notre relation commerciale proactive et notre capacité à fournir des solutions souples et rapides sont au cœur de notre travail avec OX2.

“Nous attendons beaucoup de tous nos fournisseurs et, d’après notre expérience, nous pouvons faire confiance à Atradius pour émettre des garanties”, déclare Paul Stormoen. Il ajoute : “Nous travaillons avec Atradius depuis plus de 10 ans. Nous entretenons des relations très étroites et amicales et ils sont toujours disponibles lorsque nous avons besoin de discuter de nouvelles opportunités commerciales”.

L’équipe d’Atradius Caution connaît les activités d’OX2 et comprend les

exigences du secteur de l’énergie éolienne, en particulier lorsqu’il s’agit de transactions complexes telles que des marchés de grandes tailles, des calendriers serrés et des acheteurs exigeants. Pour Paul Stormoen, c’est ce niveau de compétence et l’excellence du service qui font qu’il n’hésite pas à recommander Atradius à une autre entreprise.

Il déclare : “Mes raisons de recommander Atradius incluent son nom bien connu et sa notation financière. De plus, ils font toujours le maximum pour nous satisfaire et toujours garder notre intérêt à l’esprit avec une approche orientée solutions. Nous apprécions leur capacité à comprendre nos risques commerciaux et financiers et à nous conseiller sur les solutions dont nous avons besoin”.

Résultats

L’industrie de l’énergie éolienne connaît une période d’expansion sans précédent. OX2, qui travaille à la pointe du secteur, est une success story suédoise qui a vu ces dernières années son chiffre d’affaires doubler d’année en année.

Un élément clé de cette réussite est la capacité d’OX2 à sécuriser des marchés avec des garanties sur mesure. L’entreprise est au cœur d’une transition mondiale dans les systèmes énergétiques, où les énergies renouvelables remplacent les combustibles fossiles. Sans aucun signe de ralentissement, Paul Stormoen s’attend à une forte croissance continue pour les années à venir.

“Nous sommes impliqués dans de très grands projets et les négociations avec les acheteurs peuvent parfois prendre beaucoup de temps avant d’être finalisées, avec un délai souvent très court. Atradius s’est montré flexible, en nous soutenant pendant la phase de négociation et en respectant toujours les délais.”



À propos d’OX2

OX2 développe, construit et gère la production d’énergie renouvelable. L’expertise de la société couvre l’ensemble de la chaîne de valeur, de l’acquisition des droits au développement du projet, au financement, à l’ingénierie, à l’approvisionnement et à la construction, puis à la gestion technique et commerciale.

OX2 a pris une position de leader dans le domaine de l’énergie éolienne terrestre à grande échelle au cours des 15 dernières années, ayant produit plus de 2 GW d’énergie éolienne dans la région scandinave.

En augmentant continuellement l’accès aux énergies renouvelables, OX2 favorise la transition vers un avenir plus durable.

OX2 compte environ 150 employés travaillant sur différents sites en Suède, en Norvège, en Finlande, en Pologne, en Lituanie et en France. Le siège social est situé à Stockholm, en Suède. Le chiffre d’affaires en 2018 s’élevait à 413 millions d’euros.

**Atradius Crédito y Caución S.A.
de Seguros y Reaseguros**

159, rue Anatole France
CS50118
92596 Levallois Perret Cedex
Tel : +33 (1) 41 05 84 84
info.fr@atradius.com
www.atradius.fr

Suivez Atradius sur les médias sociaux
[youtube.com/user/atradiusFR](https://www.youtube.com/user/atradiusFR)
[linkedin.com/company/atradius-france](https://www.linkedin.com/company/atradius-france)
twitter.com/atradiusfr